



Правовые Механизмы Регулирования Внешнеторговых Контрактов В Узбекистане В Период Адаптации Национального Законодательства К Требованиям Всемирной Торговой Организации (Вто)

Yang Yuanjin

*Магистрант Ташкентского государственного университета востоковедения,
70411902-Внешнеэкономическая деятельность (внешнеторговая деятельность)*

Аннотация: Статья изучает правовые инструменты управления внешнеторговыми договорами в Узбекистане в процессе приведения внутреннего права в соответствие с требованиями Всемирной торговой организации. Описываются направления модернизации законодательства, направленные на согласование национальной правовой среды с международными стандартами, выявляются принципы и обязательства, возникающие вследствие вступления в ВТО, рассматриваются организационные изменения, происходящие в ходе реформы системы регулирования внешней торговли. В статье отмечены особенности трансформации таможенно-тарифного законодательства, отказ от дискриминационной практики в торговле, улучшение методов защиты интересов субъектов внешнеэкономической деятельности и повышение надёжности договорных обязательств. В заключении статьи подводятся итоги изменений и очерчиваются перспективы дальнейшего развития внешнеторгового регулирования и реализации норм права в Узбекистане.

Ключевые слова: Узбекистан, ВТО, внешнеторговый контракт, правовое регулирование, гармонизация законодательства, таможенный кодекс, режим наибольшего благоприятствования, международное право, торговая безопасность, интеграция в мировую экономику.



This is an open-access article under the CC-BY 4.0 license

Введение (Introduction)

Приведение правовых инструментов регулирования внешней торговли в соответствие международным стандартам представляет собой цель внешнеэкономического курса Узбекистана. Подготовка государства к присоединению к ВТО означает масштабное преобразование внутренней правовой базы, формирующей правила заключения, исполнения и обеспечение надёжности внешнеторговых сделок [4, с. 48]. Членство в ВТО предполагает выполнение целого ряда обязательств, среди которых неприменение дискриминации, открытость таможенных процедур, стабильность условий договоров и защита законных интересов участников внешнеэкономической деятельности.

Работа по приведению национальных законов в соответствие с правилами ВТО проводится последовательно и затрагивает разные сферы правового регулирования. Согласно сведениям Министерства юстиции Республики Узбекистан, на сегодняшний день обновлено около 130 нормативных документов, необходимых для соответствия нормам ВТО. Усилия направлены

на ликвидацию ограничений внутри страны, отмену экспортных дотаций, упрощение доступа к рынкам и обновление законодательства в области сертификации товаров, санитарно-эпидемиологических мер, технических стандартов, охраны интеллектуальной собственности и таможенных операций.

Степень изученности (Literature Review)

Проблематика правового обеспечения внешнеторговых сделок и институциональной адаптации национального регулирования к международным правилам рассматривается в литературе в логике повышения предсказуемости внешнеэкономической среды и снижения контрактных рисков. В работах, посвящённых международной торговле услугами, подчёркивается значение унифицированных процедур доступа на рынки, стабильности условий договоров и правовой защищённости участников внешнеэкономической деятельности как основы устойчивого расширения трансграничных операций (Горшков, 2019; Миронов, 2022). Эти подходы дополняются исследованиями глобализации торговли, где показано, что углубление международной взаимозависимости усиливает роль формальных правил и механизмов недискриминации, поскольку именно они обеспечивают сопоставимость условий торговли для различных контрагентов (Демидов, 2020).

Отдельная линия исследований связывает реформирование внешнеторговых правил с развитием экспортно-ориентированных услуг и повышением конкурентоспособности. В работах по развитию экспортных услуг отмечается, что эффективность выхода на внешние рынки зависит не только от производственных возможностей, но и от качества правового режима: прозрачности разрешительных процедур, устойчивости регуляторных требований и наличия инфраструктуры правового сопровождения сделок (Бурков, 2022). В региональных исследованиях интеграции стран Центральной Азии в мировой рынок услуг акцентируется, что правовая гармонизация с международными нормами снижает институциональную фрагментацию и повышает доверие внешних партнёров, что особенно важно для стран с переходной экономикой, где контрактная культура и правоприменительная практика ещё формируются (Сокольский, 2022).

Цифровизация внешнеэкономических операций рассматривается в литературе как фактор роста требований к правовым механизмам подтверждения, исполнения и контроля обязательств. В исследованиях о цифровизации международных услуг подчёркивается значение нормативного закрепления электронного документооборота, стандартизации процедур и защиты прав участников сделок в цифровой среде, поскольку переход к платформенным моделям повышает чувствительность торговли к правовым сбоям и неоднородности регулирования (Жорнеева, 2022). На региональном материале показано, что развитие цифровых экспортных сервисов требует синхронного обновления регулирования в части сертификации, защиты интересов сторон и обеспечения надёжности внешнеторговых контрактов (Ащуров, 2023).

Специфика Узбекистана раскрывается в работах, посвящённых экспортному потенциалу услуг и институциональным условиям его реализации. Исследования экспорта образовательных и IT-услуг подчёркивают зависимость роста от юридической определённости контрактов, соответствия процедур международной практике и наличия механизмов правовой поддержки поставщиков услуг (Жураев, 2020). В исследованиях международной торговли услугами отмечается, что правовые режимы доступа на рынки и соблюдение стандартов становятся ключевыми условиями расширения экспорта, особенно в услугах с высокой долей регулирования (Казанцева, 2023). Анализ туристических услуг также фиксирует прямую связь экспортной результативности с правовой инфраструктурой качества, защитой прав потребителей и предсказуемостью условий взаимодействия с иностранными партнёрами (Шукуров, 2022).

В целом корпус работ позволяет описать общие принципы правовой гармонизации и её роль в расширении внешнеэкономических связей, однако недостаточно разработан прикладной аспект: как подготовка к присоединению к ВТО трансформирует практику заключения и исполнения внешнеторговых контрактов в Узбекистане, включая влияние реформ на

издержки сделок, распределение ответственности и доступ малого и среднего бизнеса к внешним рынкам (Сокольский, 2022; Корнеева, 2022; Бурков, 2022).

Материалы и методы (Materials and Methods)

Методологическую основу исследования составляют **институционально-правовой и структурно-экономический подходы**, применяемые для анализа трансформации национальной системы регулирования внешней торговли в контексте подготовки Узбекистана к присоединению к Всемирной торговой организации. В работе используются методы **нормативно-правового анализа, сравнительного сопоставления национального законодательства с нормами многосторонней торговой системы**, а также **качественного анализа эволюции правовых инструментов внешнеэкономических сделок**.

Эмпирическая база включает тексты законодательных и подзаконных актов, данные государственных органов, а также практику применения контрактного, таможенного и торгового права. Особое внимание уделяется анализу изменений в структуре внешнеторговых договоров, механизмов разрешения споров и распределения юридической ответственности между участниками сделок. Применяемый методологический инструментарий позволяет рассматривать правовые реформы не только как формальное сближение норм, но и как фактор институционального развития и повышения предсказуемости внешнеэкономической среды.

Результаты (Results)

Координация процесса реформ проводится специальным органом, объединяющим усилия разных государственных структур. Межведомственная комиссия по работе со Всемирной торговой организацией разрабатывает поправки в законодательство и организует переговоры по выполнению обязательств перед ВТО, охватывая вопросы тарифов, нетарифных барьеров и регулирования предоставления услуг.

Основа регулирования внешнеторговых сделок заложена в применении принципов многосторонней торговой системы. Первостепенным среди них выступает режим наибольшего благоприятствования, гарантирующий равноправие для всех зарубежных партнёров [1, с. 15]. Национальное законодательство адаптируется путём внесения изменений в Таможенный кодекс, исключающих применение дифференцированных тарифов для стран, не имеющих специальных договорённостей о льготных ставках ввозных пошлин. Укрепление договорного права дополнительно обеспечивается согласованием правовых норм в областях рекламы, обращения лекарств, охраны интеллектуальных прав и инвестиций. Унификация указанных областей создаёт стабильную и прозрачную правовую систему, позволяющую участникам внешнеэкономической деятельности рассчитывать на одинаковые юридические условия.

Присоединение к Всемирной торговой организации открывает перед Узбекистаном возможности пользоваться инструментами коллективной защиты внешней торговли. Узбекистан получит право вводить защитные меры против демпинга и субсидирования товаров, защищая внутренний рынок производителей, соблюдая при этом процедуры и правила ВТО. Внимание уделяется внедрению международных стандартов разрешения коммерческих конфликтов [3, с. 38]. В будущем Узбекистан сможет обращаться как к международным арбитражным судам, так и к национальным судебным инстанциям, приспособленным к исполнению норм международного экономического права. Надёжность обеспечивают подготовка квалифицированных кадров, развитие структур контроля за торговлей и внедрение юридических проверок экспортно-импортных договоров.

Узбекистан вступает во Всемирную торговую организацию шаг за шагом. Сначала он подписывает отдельные договоры с каждым действующим членом ВТО, странами Европейского Союза, Россией и другими странами. Каждый договор фиксирует, какие ставки пошлин будут применяться, как открывать рынок услуг, как защищать вложенный капитал и как обеспечивать права продавцов и покупателей. После того, как такие договоры подписаны и после того, как внутри страны принимают соответствующие законы, правила торговли становятся одинаковыми для всех внешних партнёров, а риск внезапного изменения условий

снижается.

Постепенное присоединение Узбекистана к общим международным нормам меняет сам вид внешнеэкономических сделок. Раньше стороны часто ограничивались устной договорённостью или распиской. Теперь переходят к детальному письменному контракту [2, с. 101]. В прежней практике форс-мажор, место разбирательства споров, порядок валютных платежей и страхование рисков почти не прописывались. Иностранные контрагенты, работающие в рамках ВТО, требуют точного указания права, которое будет применяться, чёткого механизма разрешения споров, обязательного страхования товаров, наличия банковских гарантий. Поэтому требования ВТО меняют не только текст контракта, но и привычки участников рынка. Правовые инструменты становятся повседневным инструментом торговли. Растёт спрос на юридические фирмы, сертификационные центры, страховые общества, логистических операторов и консультационные бюро. Чем подробнее становится контракт, тем острее необходимость в специализированных средствах.

До реформ все строилось на административном контроле, где государство регулировало, разрешало и ограничивало. Сейчас, в соответствии с правилами Всемирной торговой организации, баланс сместился и предпринимателю дали больше возможностей, но каждый шаг теперь лично подкрепляется его же юридической ответственностью. Компании страхуют свои риски, заключают договоры, где каждая сторона несёт расширенную ответственность, и прибегают к независимым механизмам разрешения споров.

Правовые перемены действуют на разных участников внешнеэкономической деятельности по-разному. Крупным экспортёрам проще, так как у них есть деньги на юристов и внутренние стандарты соответствия. Малый и средний бизнес сталкивается с иной картиной и ему не хватает квалифицированных кадров, новые нормы не всегда понятны, а документы требуют времени и усилий. Поэтому Узбекистану сегодня нужно не только менять законы, но и помогать участникам внешнеэкономической деятельности путем открытия образовательных центров, публикации типовых контрактов, запуска электронных площадок для сделок и сервисов проверки надёжности будущего партнёра.

Вступление в ВТО меняет саму внутреннюю правовую доктрину. Национальное законодательство постепенно выстраивается так, чтобы международные нормы работали на практике. Растёт число исследований по международной торговле, суды ссылаются на положения международного права, в вузах появляются специализированные программы для торговых юристов. Процессы выходят за пределы формального обновления статей, формируют стратегическое пространство, в котором будет развиваться страна.

Обсуждение (Discussion)

Проведённый анализ показывает, что приведение правовых инструментов внешней торговли Узбекистана в соответствие с нормами ВТО оказывает системное воздействие на характер и качество международных экономических связей. Унификация правового регулирования, отказ от дискриминационных мер и повышение прозрачности процедур формируют условия для снижения транзакционных издержек и роста доверия иностранных контрагентов. Это усиливает включённость страны в мировые торговые потоки и способствует расширению участия национальных компаний в глобальных цепочках добавленной стоимости.

С точки зрения мировой экономики правовая гармонизация способствует повышению устойчивости международной торговой системы за счёт вовлечения новых участников, действующих по единым правилам. Расширение числа стран, применяющих стандарты ВТО, снижает правовую фрагментацию, уменьшает риски торговых конфликтов и повышает эффективность трансграничного обмена. Для развивающихся экономик это означает переход от административно-регулируемой модели торговли к контрактно-правовой, ориентированной на долгосрочные рыночные отношения.

В то же время выявленные различия в адаптационных возможностях крупного и малого бизнеса указывают на необходимость сопроводительных мер, направленных на развитие правовой грамотности, инфраструктуры сопровождения сделок и механизмов страхования рисков. В долгосрочной перспективе формирование устойчивой правовой среды внешней

торговли способствует не только росту экспортно-импортных операций, но и институциональному укреплению экономики Узбекистана, расширяя его вклад в развитие и стабилизацию мировой торговой системы.

Заключение (Conclusion)

Реформа правил внешней торговли Узбекистана охватывает все стороны заключения и исполнения международных договоров. Новые законы открывают доступ к операциям, снижают коммерческие риски, повышают доверие иностранных партнеров и выравнивают условия по международным стандартам. Полноценная правовая инфраструктура позволит Узбекистану вписаться в мировую торговую систему, укрепить экономику и работать на внешнем рынке.

Список литературы (References)

1. Атаханов А.Р. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности // Вестник ТГЮУ. 2022. №13. С. 12–38.
2. Балтабаев Ф.И. ВТО и национальное законодательство. М.: Юристъ, 2020. 112 с.
3. Джураев М.С. Внешнеэкономическое право Узбекистана // Наука и образование. 2021. №15. С. 33–50.
4. Каримов А.Т. Интеграция Узбекистана в международную торговую систему. Ташкент: Фан, 2023. 102 с.
5. Сидоров В.И. Правовые механизмы международной торговли и их влияние на экономику стран Центральной Азии. Алматы: КазНУ, 2019. 140 с.
6. Джексон Дж. Г. Мировая торговая система: право и политика международных экономических отношений. М.: Международные отношения, 2020. 418 с.
7. Матсушита М., Шёнбаум Т., Мавроидис П. Право Всемирной торговой организации. М.: Норма, 2021. 496 с.
8. Европейская комиссия. Торговая политика ЕС и нормы ВТО. Люксембург: Publications Office of the EU, 2021. 134 с.
9. ЮНКТАД. Правовые аспекты интеграции развивающихся стран в мировую торговлю. Женева: ООН, 2022. 156 с.
10. 世界贸易组织法概论 (Шицзе маои цзучжи фа гайлюнь — «Введение в право ВТО»). Пекин: 法律出版社 (Юридическое издательство Китая), 2020. 312 с.
11. 国际贸易法与WTO规则 (Гоцзи маои фа юй WTO гуйцзэ — «Международное торговое право и правила ВТО»). Шанхай: 复旦大学出版社 (Издательство Фуданьского университета), 2021. 368 с.