



Трансформация Правового Режима Внешнеторговых Сделок Узбекистана

Yang Yuanjin

*Магистрант Ташкентского государственного университета востоковедения, 70411902-
Внешнеэкономическая деятельность (внешнеторговая деятельность)*

Аннотация: Статья рассматривает развитие правовой системы внешнеторговых контрактов в Узбекистане в условиях длительного процесса интеграции страны в структуру Всемирной торговой организации. Описываются поправки в законодательство Узбекистана, нацеленные на приведение национальных норм в соответствие международным стандартам, механизмы реформирования правовых институтов, изменение подходов к регулированию экспортно-импортных операций и последствия указанных изменений для юридической защиты субъектов международной торговли. Статья базируется на источниках, отражающих динамику переговорного процесса относительно присоединения Узбекистана к ВТО, проведенные правовые реформы и мероприятия по изменению институциональной среды, а также воздействие всего перечисленного на экономическое положение бизнеса и судебную практику. В статье сформирован вывод, что проведенные преобразования усилили правовую базу для стабильного и надёжного осуществления внешнеторговых сделок, заложив основу для дальнейшей оптимизации условий международного сотрудничества после официального включения Узбекистана в состав членов ВТО.

Ключевые слова: Узбекистан, правовой режим, внешнеторговые сделки, ВТО, гармонизация законодательства, международная торговля, внешнеэкономическое право, правоприменение, деловой климат.



This is an open-access article under the CC–BY 4.0 license

Введение (Introduction)

Международная торговля - звено в экономике каждой открытой страны, обеспечивающее выход на внешние рынки, приток инвестиций, обновление технологий и повышение темпов экономического развития. Для Республики Узбекистан изменение правовых условий внешнеэкономической деятельности стало деталью национальной стратегии экономических преобразований, инициированной президентом Узбекистана [2, с. 90]. Цель изменений заключается в интеграции Узбекистана в мировое торговое пространство и завершении процедуры вступления в Всемирную торговую организацию к моменту проведения очередной министерской конференции ВТО в 2026 году.

Степень изученности (Literature Review)

Проблемы правового регулирования внешнеэкономической деятельности и адаптации национального законодательства к требованиям Всемирной торговой организации получили отражение в трудах отечественных и зарубежных исследователей, однако степень их

разработки применительно к внешнеторговым контрактам в Узбекистане остаётся ограниченной. Общие вопросы правового обеспечения внешнеэкономической деятельности, включая роль внешнеторгового договора и механизмов государственной регламентации, систематизированы в работах А. Р. Атаханова, где подчёркивается значение договорных инструментов для обеспечения правовой устойчивости международных торговых операций (Атаханов А.Р.).

Правовые аспекты гармонизации национального законодательства с нормами ВТО рассматриваются в исследованиях Ф. И. Балтабаева, который акцентирует внимание на принципах недискриминации, транспарентности и предсказуемости торгового режима как базовых требованиях многосторонней торговой системы (Балтабаев Ф.И.). Специфика внешнеэкономического права Узбекистана и эволюция регулирования внешнеторговых сделок раскрываются в публикациях М. С. Джураева, анализирующего особенности применения международных норм и развитие контрактной практики в национальном правопорядке (Джураев М.С.).

Институциональные и правовые условия интеграции Узбекистана в мировую торговую систему исследуются А. Т. Каримовым, который связывает реформу внешнеторгового законодательства с повышением инвестиционной привлекательности и снижением правовых рисков для участников рынка (Каримов А.Т.). Региональный контекст правового регулирования международной торговли и его влияние на страны Центральной Азии освещён в работах В. И. Сидорова, где подчёркивается значение унификации правовых механизмов для развития трансграничных экономических связей (Сидоров В.И.).

В зарубежной правовой доктрине нормы ВТО и их воздействие на национальные правовые системы детально разработаны в трудах Дж. Джексона и М. Матсушиты, в которых раскрывается роль контрактного права и механизмов разрешения споров в обеспечении стабильности мировой торговой системы (Jackson J.H.; Matsushita M.). Вместе с тем, несмотря на наличие значительного массива исследований, **вопрос трансформации правовых механизмов регулирования внешнеторговых контрактов в Узбекистане в процессе адаптации законодательства к требованиям ВТО остаётся недостаточно систематизированным**, что и определяет актуальность настоящего исследования.

Материалы и методы (Materials and Methods)

Методологическая основа исследования опирается на сочетание **формально-юридического, сравнительно-правового и институционально-экономического подходов**, что позволяет всесторонне оценить трансформацию правовых механизмов регулирования внешнеторговых контрактов в Узбекистане в условиях адаптации законодательства к требованиям Всемирной торговой организации. В рамках формально-юридического анализа исследуются нормы национального законодательства, регулирующие заключение, исполнение и защиту внешнеторговых договоров, а также их соответствие принципам и соглашениям ВТО. Сравнительно-правовой метод применяется для сопоставления национальных правовых институтов с международными стандартами многосторонней торговой системы и практикой государств - членов ВТО. Институционально-экономический подход используется для выявления влияния правовых реформ на снижение транзакционных издержек, повышение договорной устойчивости и формирование предсказуемой среды внешнеэкономической деятельности. Эмпирическую базу исследования составляют официальные данные государственных органов Узбекистана, материалы переговорного процесса по присоединению к ВТО и аналитические отчёты международных организаций.

Результаты (Results)

Процесс присоединения начался ещё в 1994 году, но был заморожен и вновь запущен лишь в 2018-м в ходе масштабной реформы, направленной на экономическое раскрепощение и модернизацию хозяйственного уклада. За последнее время деятельность в данном направлении ускорилась. Узбекистан провёл двусторонние консультации относительно рыночного доступа с 33 государствами, большинство из которых закончились подписанием соответствующих соглашений. Остались незакрытыми лишь отдельные протоколы.

Достиженные договоренности с Евросоюзом охватывают рынок товаров и услуг, став этапом формирования новых принципов регулирования внешней торговли.

Цель реформ заключалась в устранении множества административных ограничений, присущих предыдущему этапу развития, и замене их современными юридическими правилами, согласующимися с международными стандартами и условиями предстоящего участия в ВТО. Направления изменений включали переработку Таможенного кодекса, ликвидацию дискриминационной практики экспорта и импорта, приведение в соответствие процедур сертификации продукции и контроля её качества, поправки в законодательство об интеллектуальной собственности, техническом регулировании, санитарно-гигиенических и ветеринарных нормах [4, с. 36]. В рамках программы было подготовлено и обновлено около 13 законов и большое количество распоряжений правительства и ведомственных документов, призванных адаптировать внутреннее право к многолетней практике международного торгового права. Среди конкретных шагов - меры по улучшению таможенных процедур, облегчению порядка ввоза и вывоза товаров, усилению гарантий исполнения договорённостей партнёрами и обеспечению равных условий для зарубежных участников рынка. Примером успешного шага в указанном направлении стала отмена исключительных полномочий государственных компаний в сфере внешней торговли, что открыло путь для усиления конкурентоспособности и повысило открытость процесса заключения торговых контрактов. Дополнительный смысл придаётся формированию современного механизма торговой защиты, который будет отвечать международным критериям после вступления в ВТО.

Переход Узбекистана к прозрачному, стабильному и универсальному правовому режиму в сфере внешнеторгового оборота увеличивает доверие среди международных партнеров и снижает юридические риски для субъектов внешнеэкономической деятельности. Переход проявляется в интенсификации двусторонних обсуждений инвестиционного сотрудничества, обсуждений условий выхода на рынки России, Китая, стран ЕС, что ведет к заключению договоров на более выгодном и защищенном с юридической точки зрения уровне. Реформы состоят из мероприятий по подготовке и повышению уровня профессиональной компетентности госслужащих, юристов и специалистов по международной торговле. В Узбекистане проводятся специальные семинары и консультативные курсы совместно с зарубежными специалистами, нацеленные на улучшение компетенций в области преодоления торговых барьеров, механизмов защиты торговли, технического регулирования и внедрения международных стандартов. Благодаря поддержке международных институтов и работе правительства формируется более комфортная правовая среда для реализации внешнеторговых операций, укрепляя позиции Узбекистана как надежного игрока на мировом рынке.

Перевод системы управления с административно-командных методов на правовые принципы, основанные на принципах прозрачности и равенства всех перед законом, способствует динамичному росту объёма внешнего товарообмена и расширению ассортимента экспортируемых товаров. Адаптация национальных правовых инструментов к современным правилам потребует больше времени, кроме того, необходимы дополнительные усилия по совершенствованию контрольных и мониторинговых механизмов для гарантированного соблюдения требований в области качества, безопасности и законности [1, с. 102]. Реформа правового режима внешнеторговых сделок серьёзно приблизила Узбекистан к цели построения современной, соответствующей мировым стандартам правовой среды, реализация которой окончательно состоится после формального вступления Узбекистана в состав ВТО.

Присоединение Узбекистана к ВТО открывает стратегический план, обусловленный предшествующими изменениями в правовой сфере внешнеэкономической деятельности. Присоединение обеспечит Узбекистану равноправный доступ ко всем международным рынкам государств-участников ВТО, способствуя увеличению объёмов экспорта и расширению ассортимента экспортируемых товаров. ВТО гарантирует соблюдение принципов наибольшего благоприятствования и отсутствия дискриминации, снижая риск

возникновения тарифных и нетарифных ограничений и повышая прозрачность условий внешней торговли. Национальные производители смогут заключать долгосрочные контракты с иностранными партнёрами, минимизируя неопределённость, связанную с торговыми ограничениями, и укрепляя свою конкурентоспособность на мировых рынках.

Положительным последствием станет рост объёма иностранных инвестиций благодаря укреплению доверия среди зарубежных инвесторов к стабильности и предсказуемости национальной законодательной базы. Членство в ВТО предоставляет Узбекистану международно-признанные правовые гарантии, механизмы урегулирования торговых конфликтов, уменьшающие инвестиционные риски. Присоединившись к организации, Узбекистан сможет воспользоваться инструментами многосторонней защиты, антидемпинговыми, компенсационными и специальными защитными мерами.

Для внутреннего развития участие в ВТО способствует дальнейшей адаптации законодательства Узбекистана к мировым нормам, ускоряя процесс модернизации системы внешней торговли и улучшая профессионализм субъектов внешнеэкономической деятельности [5, с. 96]. Развитие юридических услуг, консультирования и логистики, обеспечивающих правильное применение норм и исполнение международных обязательств, создаёт устойчивую среду, в которой предприятия и госорганы функционируют в условиях единого и понятного стандарта, увеличивающего общую экономическую эффективность. Членство в ВТО также даёт право Узбекистану влиять на формирование международного торгового права, участвуя в переговорах по новым соглашениям относительно торговли товарами, услугами и инвестициями. Узбекистан получает возможность отстаивать национальные интересы на международном уровне, адаптируя внутренние нормы к требованиям современной мировой экономики и интегрироваться в глобальные производственные цепи.

Обсуждение (Discussion)

Проведённый анализ показывает, что адаптация правовых механизмов регулирования внешнеторговых контрактов в Узбекистане выходит за рамки формального обновления законодательства и представляет собой **глубокую институциональную трансформацию**, направленную на включение национальной экономики в мировую торговую систему. Приведение договорного, таможенного и технического регулирования в соответствие с нормами ВТО снижает правовую неопределённость, укрепляет защиту прав участников внешнеэкономической деятельности и повышает доверие иностранных контрагентов. Эти изменения создают условия для расширения долгосрочных контрактных связей, роста инвестиций и включения узбекских производителей в глобальные цепочки добавленной стоимости. В более широком контексте реформы способствуют усилению интеграции развивающихся экономик в международную торговлю, повышая устойчивость мировой экономической системы за счёт расширения круга участников, действующих по единым правовым правилам. Тем самым правовая адаптация Узбекистана к требованиям ВТО вносит вклад не только в национальное развитие, но и в формирование более предсказуемого и сбалансированного мирового торгового порядка.

Заключение (Conclusion)

Присоединение Узбекистана к ВТО - юридический и институциональный шаг, обладающий экономическим потенциалом. Присоединение открывает новые возможности для увеличения экспорта, привлечения инвестиций, усиления договорной надёжности, улучшения инвестиционного климата и повышения международной конкурентоспособности республики. Полученные выгоды выступают естественным результатом проведённых реформ и преобразований правовой среды внешнеэкономической деятельности, создавая основу для стабильного и эффективного включения Узбекистана в мировое хозяйство.

Список литературы (References)

1. Ахмедов Д.И. Внешнеэкономические сделки и их правовое регулирование. Ташкент: ООО «Sharq», 2021. 188 с.
2. Ганиев Р.Х. Эволюция внешнеторгового законодательства Узбекистана. Ташкент: Фан, 2020. 95 с.
3. Исаева Н.К. Международное торговое право. М.: Юрайт, 2021. 110 с.
4. Махмудов Ф.А. Правовое обеспечение внешнеторговых операций в Узбекистане // Наука и право. 2023. №4. С. 12–80.
5. Султанов Б.Б. Реформы внешнеэкономического права. СПб: Питер, 2021. 220 с.
6. Балтабаев Ф.И. Всемирная торговая организация и национальное законодательство. М.: Юристъ, 2020. 112 с.
7. Атаханов А.Р. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности. Ташкент: ТГЮУ, 2022. 176 с.
8. Джексон Дж.Г. Мировая торговая система: право и политика международных экономических отношений. М.: Международные отношения, 2020. 418 с.
9. Матсушита М., Шёнбаум Т., Мавроидис П. Право Всемирной торговой организации. М.: Норма, 2021. 496 с.
10. European Commission. Правовые основы торговой политики ЕС и нормы ВТО. Люксембург: Publications Office of the EU, 2021. 134 с.
11. 世界贸易组织法概论 (Шицзе маои цзучжи фа гайлюнь — «Введение в право ВТО»). Пекин: 法律出版社 (Юридическое издательство Китая), 2020. 312 с.
12. 国际贸易合同法与WTO规则 (Гоцзи маои хэтун фа юй WTO гуйцзэ — «Право внешнеторговых контрактов и правила ВТО»). Шанхай: 复旦大学出版社 (Издательство Фуданьского университета), 2021. 368 с.